



PROGRAMMATION

septembre/décembre 2024

Webinaires adhérents
BIC / BNC / BA

SEPTEMBRE

Organisez et optimisez la transmission de votre patrimoine.

OBJECTIF :

Connaître les principaux outils permettant d'organiser et optimiser la transmission de son patrimoine en les adaptant à sa situation.

PLAN INDICATIF :

- Quels outils sont à ma disposition (testaments, assurance-vie, régimes matrimoniaux) ?
- Comment les utiliser à bon escient ?
- Comprendre la fiscalité en cas de transmission

Le 17 septembre 2024

14h - 15h

Antoine PRZYBYLEK

Gestionnaire de Patrimoine

SEPTEMBRE

Votre smartphone, votre allié pour développer votre présence sur les réseaux sociaux

OBJECTIFS :

Savoir utiliser son smartphone pour gérer ses réseaux sociaux : connaître les outils et les applications utiles, savoir programmer et publier du contenu, trouver les notifications et messages, savoir y répondre et bien séparer le personnel du professionnel.

PLAN INDICATIF :

- Les différentes applications mobiles du social media
- La META business Suite
- La publication directe
- La programmation
- La modération
- Le live !

Le 20 septembre 2024

13h30 - 14h45

David BEDOUET

Responsable Digital et co-gérant d'une agence marketing et digitale

SEPTEMBRE

Dirigeants de TPE et professionnels libéraux, protégez votre patrimoine personnel

OBJECTIF :

Identifier les moyens qu'ont le Chef de Très Petite Entreprise (Artisans, commerçants) et le Professionnel libéral pour protéger leur patrimoine, sans modifier leur forme juridique.

PLAN INDICATIF :

- L'entreprise individuelle: la nouvelle donne depuis 2022
- La notion de responsabilité financière
- Les cautions : rédaction, limitation
- L'importance du régime matrimonial
- L'insaisissabilité
- Conclusion: un statut de société est-il utile pour la protection du patrimoine ?

Le 27 septembre 2024

14h - 15h

Thierry LEMALLE

Expert-Comptable et Commissaire aux comptes

OCTOBRE

Indépendants, ce que vous devez savoir sur le cumul emploi – retraite (CER) libéralisé ou plafonné !

OBJECTIF :

Les modalités du cumul emploi retraite ayant évolué, l'objectif de ce webinar est de choisir votre date de retraite pour poursuivre une activité de manière optimale.

PLAN INDICATIF :

- Qu'est-ce que le CER ?
- Les conditions d'accès au CER
- Le CER libéralisé
- Le CER plafonné
- Le CER et les nouveaux droits

Le 29 octobre 2024

14h - 15h

Béatrice ROBIN

Gérante d'un cabinet expert en conseil retraite

NOVEMBRE

Le démembrement immobilier, une opportunité d'optimisation fiscale

OBJECTIFS :

Expliquer la notion de démembrement : usufruit et nue-propriété. En comprendre l'utilisation du point de vue fiscal.

PLAN INDICATIF :

- Définition du démembrement
- Les différents types de démembrements (subi, voulu...)
- Les différents types d'usufruit (viager, à durée fixe ...)
- Le démembrement d'un immeuble
- A quoi peut servir un démembrement ? Lors de la détention du bien, lors de la succession.

Le 6 novembre 2024

14h - 15h

Thierry LEMALLE

Expert-Comptable et Commissaire aux comptes

NOVEMBRE

Constituez-vous un patrimoine selon votre situation: Mode d'emploi

OBJECTIFS :

Faire un bilan de sa situation patrimoniale et déterminer ses objectifs afin de mettre en place une stratégie d'investissement adaptée à ses besoins.

PLAN INDICATIF :

- Faire un bilan de sa situation patrimoniale
- Déterminer ses objectifs patrimoniaux
- Mettre en place une stratégie d'investissement adaptée à ses besoins

Le 14 novembre 2024

14h - 15h

Antoine PRZYBYLEK

Gestionnaire de Patrimoine

NOVEMBRE

Développez votre présence et votre réseau professionnel avec LinkedIn

OBJECTIFS :

Connaître les principales fonctionnalités de LinkedIn, savoir faire la distinction entre une page et un profil sur LinkedIn, comprendre les principaux avantages des pages LinkedIn, connaître les avantages du LinkedIn Premium, utiliser l'outil de recherche avancée, avoir un premier aperçu de la publicité ciblée.

PLAN INDICATIF :

- Présentation de LinkedIn en quelques chiffres clés
- Comment utiliser son profil LinkedIn ?
- Comment prospecter avec la recherche avancée
- Les fonctionnalités "Premium" : quelle utilité ?
- Comment utiliser sa page d'entreprise sur LinkedIn ?
- La publicité ciblée sur LinkedIn.

Le 27 novembre 2024

13h30 - 14h45

David BEDOUET

Responsable Digital et co-gérant d'une agence marketing et digitale

DECEMBRE

Appliquez des méthodes et conseils simples pour une facturation irréprochable !

OBJECTIF :

Préciser les règles applicables en matière de facture pour assurer leur validité et conformité.

PLAN INDICATIF :

- Quand doit-on délivrer une facture ?
- Les mentions obligatoires pour la validité de vos factures (les particularités relatives à la TVA, les prestations de services...)
- Les règles en matière de numérotation
- Facture papier ou facture électronique, les prochaines évolutions
- La conservation des factures : durée, mode de stockage.

Le 4 décembre 2024

14h - 15h

Françoise LEMALLE

Expert-Comptable et Commissaire aux comptes

DECEMBRE

Apprivoisez votre stress et faites-en un allié

OBJECTIF :

Comprendre les différents types de stress, reconnaître les signes et symptômes associés, et appliquer des techniques pratiques pour gérer le stress de manière efficace.

PLAN INDICATIF :

- Les types de stress (positif et négatif) et leurs impacts
- Les signes, symptômes et impacts du stress
- Techniques de gestion du stress, y compris la respiration profonde, la méditation et la relaxation
- Comment établir des priorités et déléguer des tâches pour se délester du stress
- Comment le stress peut être un moteur de performance et de croissance
- Comment développer la résilience pour mieux gérer le stress
- Conseils concrets pour les participants sur la manière de mettre en pratique la gestion du stress au quotidien

Le 10 décembre 2024

14h - 15h

Perrine SIX

Accompagnante santé

Inscription par retour de ce mail à
gh@ac2ge.fr

Important : communiquer l'adresse mail valide à laquelle vous souhaitez recevoir le lien d'accès à la session choisie

Une seule inscription par entreprise adhérente

Une **confirmation** de votre inscription vous sera adressée par mail ainsi que le lien de notre prestataire "e-consult" qui vous permettra d'accéder à la formation. **Celui-ci doit être activé en amont de la formation. Ne pas attendre le dernier moment pour l'activer.**

Offre gratuite pour vous, mais qui représente bien sûr un coût pour l'AC2GE. Aussi, merci de respecter votre engagement de participer à la ou aux sessions sélectionnée(s). Annulation possible par téléphone 3 heures avant le début de la session.

En cas de non respect de votre engagement, vous n'aurez plus accès à ces offres d'information et de formation.